

БИЗНЕС-ПЛАН

Мастерская по ремонту телефонов, планшетов и ноутбуков

Ремонт смартфонов, планшетов и ноутбуков

Направление деятельности	Бытовые услуги, включая ремонт
Заявитель	Лавров Денис Игоревич
Место реализации	г. Кузнецк, Пензенская область
Форма деятельности	Самозанятый (плательщик налога на профессиональный доход)
Налоговый режим	Налог на профессиональный доход, 4%
Стоимость проекта	375 000 руб.
Средства социального контракта	335 000 руб.
Собственные средства	40 000 руб.
Срок реализации	12 мес.

Образец бизнес-плана. Заявитель и все сведения о нём вымышлены, цены приведены для примера.

Содержание

1. Резюме проекта	3
2. Сведения о заявителе	4
3. Товары и услуги	5
4. Рынок и продвижение	6
4.1. Потребители, спрос и конкуренты	6
4.2. Цены, привлечение клиентов и план продаж	7
5. Организация работы	9
5.1. Производственный план	9
5.2. Форма деятельности и календарный план	11
6. Смета расходов	12
7. Финансовый план	16
7.1. Доходы, расходы и движение денег	16
7.2. Доходы семьи и результат проекта	18
8. Риски и обязательства	19
8.1. Оценка рисков	19
8.2. Обязательства и приложения	19

1. Резюме проекта

Я открою в торговом центре «Центральный» в Кузнецке мастерскую по ремонту смартфонов, планшетов и ноутбуков: замена дисплеев и аккумуляторов, ремонт разъёмов, чистка ноутбуков, установка систем и замена накопителей. Моими клиентами будут покупатели торгового центра и жители города.

За плечами у меня 8 лет работы инженером по ремонту цифровой техники в сервисном центре. Для начала есть личный ручной инструмент, согласованная аренда островка 6 м² и 23 бывших клиента, которые просили сообщить, где я буду принимать технику.

Прошу по социальному контракту 335 000 руб. Главные покупки — торговый островок, запас запчастей и рабочий ноутбук; из выплаты оплачу и первые три месяца аренды. Своих средств вложу 40 000 руб.: 9 500 руб. пойдут на покупки по смете, а 30 500 руб. останутся оборотным резервом на первые месяцы.

За 12 месяцев планирую получить выручку около 1,2 млн руб. и чистую прибыль около 410 тыс. руб. Рассчитываю окупить вложения за 11 месяцев. Сейчас на одного члена семьи приходится 10 333 руб. в месяц, а в среднем за 12 месяцев проекта будет 18 993 руб. Прожиточный минимум на человека в Пензенской области — 15 909 руб., а доход на члена семьи превысит его с января 2027 года.

Таблица 1 — Основные показатели проекта

Показатель	Значение
Выплата по социальному контракту	335 000 руб.
Собственные средства	40 000 руб.
Срок реализации проекта	12 мес.
Выручка за 12 мес.	1 220 700 руб.
Чистая прибыль за 12 мес.	407 782 руб.
Чистая прибыль в среднем в месяц	33 981 руб.
Срок окупаемости вложений	11 мес.
Доход на одного члена семьи сейчас	10 333 руб.
Доход на одного члена семьи в среднем за 12 мес.	18 993 руб.
Прожиточный минимум на душу населения в регионе	15 909 руб.
Доход на члена семьи выше прожиточного минимума	с января 2027 г.

2. Сведения о заявителе

Таблица 2 — Сведения о заявителе

Показатель	Сведения
Фамилия, имя, отчество	Лавров Денис Игоревич
Дата рождения	_____
Место проживания и реализации проекта	г. Кузнецк, Пензенская область
Адрес регистрации и проживания	_____
Телефон, электронная почта	_____
ИНН	_____
Состав семьи	3 чел.: я, супруга (работает неполный день продавцом) и дочь 5 лет
Текущая занятость	Не работаю с мая 2026 года: сервисный центр, в котором я работал, закрылся; состою на учёте в центре занятости и получаю пособие по безработице
Образование и обучение	Среднее профессиональное образование, техник по обслуживанию радиоэлектронной аппаратуры, 2017 г.; курс «Ремонт мобильных устройств: пайка и диагностика плат», 2019 г.
Опыт в выбранной сфере	8 лет работы инженером по ремонту цифровой техники в сервисном центре сети магазинов электроники в Кузнецке (2018–2026 гг.): замена дисплеев и аккумуляторов смартфонов, ремонт разъёмов и плат, чистка и модернизация ноутбуков, в среднем 6–7 обращений в смену
Имеющиеся ресурсы	Личный набор ручного инструмента и мультиметр; контакты 23 клиентов прежнего сервисного центра, которые просили сообщить, где я буду принимать технику; согласована аренда островка 6 м ² на первом этаже торгового центра «Центральный» в центре города
Регистрация	В качестве плательщика налога на профессиональный доход (самозанятого) — после заключения социального контракта

Я 8 лет работал инженером по ремонту цифровой техники: менял дисплеи и аккумуляторы смартфонов, паял разъёмы и платы, чистил ноутбуки. В мае 2026 года сервисный центр, где я работал, закрылся вместе с сетью магазинов электроники в Кузнецке, а другой работы по специальности рядом нет. Поэтому открою свою мастерскую в торговом центре: там есть поток покупателей, а ремонта нет.

Дочь 5 лет ходит в детский сад до 18:30. Супруга работает до 16:00 и забирает её из сада, а в понедельник, в мой выходной, с дочерью буду сидеть я.

У меня есть только личный ручной инструмент, поэтому куплю паяльную станцию, микроскоп, сепаратор для дисплеев и ультразвуковую ванну. Оплату как самозанятый я не принимал и учёт запчастей не вёл: до открытия оформлю самозанятость в приложении «Мой налог», настрою приём оплаты по QR-коду и заведу таблицу учёта запчастей и заказов.

3. Товары и услуги

Буду ремонтировать смартфоны, планшеты и ноутбуки в торговом центре «Центральный»: жителям нужен ремонт рядом с покупками, а такой мастерской в здании нет.

Замена дисплея смартфона: новый модуль вместо разбитого, проверка сенсора, камер и зарядки. Цена — 4 300 руб., прямые затраты — 2 700 руб.: дисплейный модуль, клей-герметик, уплотнительная плёнка. Работа — 50 минут.

Замена аккумулятора смартфона или планшета: новый аккумулятор вместо изношенного, проверка зарядки. Цена — 1 900 руб., прямые затраты — 650 руб.: аккумулятор и клейкая лента. Работа — 30 минут.

Замена разъёма зарядки, динамика или камеры: поиск причины неисправности, замена детали с пайкой и проверкой. Цена — 1 700 руб., прямые затраты — 380 руб.: разъём, динамик или камера, припой и флюс. Работа — 45 минут.

Чистка ноутбука от пыли с заменой термопасты: разборка, чистка системы охлаждения, проверка температур под нагрузкой. Цена — 1 600 руб., прямые затраты — 150 руб.: термопаста, спирт, салфетки. Работа — 70 минут.

Установка Windows, драйверов и программ: система, драйверы, офисные программы, антивирус, перенос файлов клиента. Цена — 1 200 руб., материальных затрат нет: лицензионный ключ и нужные файлы приносит клиент. Работа — 60 минут.

Замена жёсткого диска ноутбука на SSD с переносом данных: новый накопитель, перенос системы и файлов, проверка работы. Цена — 4 600 руб., прямые затраты — 2 600 руб.: SSD-накопитель на 256 или 512 ГБ, переходник, винты. Работа — 80 минут.

На ремонт смартфонов и планшетов даю гарантию 3 месяца на работу и деталь, на каждую услугу выдаю чек. Диагностика входит в цену ремонта. Стабильный результат обеспечат паяльная станция, микроскоп и электронная база схем плат.

Таблица 3 — Перечень продукции (услуг), цены и прямые затраты

Наименование	Единица	Цена, руб.	Прямые затраты, руб.	Доход с единицы, руб.
Замена дисплея смартфона	ремонт	4 300	2 700	1 600
Замена аккумулятора смартфона или планшета	ремонт	1 900	650	1 250
Замена разъёма зарядки, динамика или камеры	ремонт	1 700	380	1 320
Чистка ноутбука от пыли с заменой термопасты	ноутбук	1 600	150	1 450
Установка Windows, драйверов и программ	услуга	1 200	0	1 200
Замена жёсткого диска ноутбука на SSD с переносом данных	ноутбук	4 600	2 600	2 000

Прямые затраты — материалы, упаковка и иные расходы на одну единицу. Доход с единицы показан до вычета постоянных расходов и налога.

4. Рынок и продвижение

4.1. Потребители, спрос и конкуренты

Потребители

Моими клиентами будут жители Кузнецка и района, которые приходят в торговый центр «Центральный» за покупками: родители школьников и студентов, работающие горожане 25–55 лет, пенсионеры. Им нужен недорогой ремонт смартфона, планшета или ноутбука с гарантией.

Спрос

Управляющая компания торгового центра называет посещаемость около 1 500 человек в день, а ремонтной мастерской в здании нет. В двух сервисных центрах города срок ремонта — от двух дней. В опросе в городской группе «ВКонтакте» 71 человек из 104 ответивших сказали, что отдали бы телефон в ремонт в торговом центре и забрали его в тот же день.

В ноябре, в первый месяц продаж, мне нужно 13 заказов: принимать их начну со второй половины месяца. Их принесут бывшие клиенты сервисного центра (23 человека просили сообщить, где я буду принимать технику), покупатели торгового центра и люди по объявлениям. После выхода на плановый объём в сентябре нужно 53 заказа в месяц, около двух в рабочий день: в сентябре будет занято 46 ч из 150 ч.

Конкуренты

Сервисный центр цифровой техники на ул. Белинского, в 1,5 км от торгового центра, меняет дисплей смартфона от 4 800 руб. и аккумулятор от 2 300 руб.; чистка ноутбука там стоит 1 900 руб., диагностика — 500 руб. У него три мастера и гарантия 6 месяцев.

Салон связи в торговом центре принимает технику в ремонт на 10–14 дней и берёт за замену дисплея от 5 500 руб.: ремонт делают в Пензе.

Частные мастера на Авито меняют дисплей смартфона за 3 000–4 000 руб., а аккумулятор — за 1 200–1 800 руб.

Мои отличия:

- цены на 300–500 руб. ниже, чем в сервисном центре на ул. Белинского;
- большинство ремонтов готово в день обращения, а не через два дня и дольше;
- гарантия 3 месяца на работу и деталь и чек на каждую услугу, чего нет у частных мастеров;
- мастерская прямо в торговом центре: технику можно сдать на время покупок.

Таблица 4 — Сравнение с конкурентами

Конкурент	Предложение и цены	Сильные стороны	Преимущество проекта
Сервисный центр цифровой техники на ул. Белинского, 1,5 км от торгового центра	Замена дисплея смартфона — от 4 800 руб., замена аккумулятора — от 2 300 руб., чистка ноутбука — 1 900 руб.; диагностика — 500 руб.	Работает много лет, три мастера, гарантия 6 месяцев	Ремонт большинства поломок — в день обращения, а не через два дня и дольше; диагностика входит в цену ремонта; цены ниже на 300–500 руб.
Салон связи в торговом центре с приёмом техники в ремонт	Приём смартфона в ремонт — срок 10–14 дней; замена дисплея — от 5 500 руб.	Проходное место и известный бренд	Ремонт делают в Пензе, срок 10–14 дней; цена выше на 1 200 руб.
Частные мастера по объявлениям на Авито	Замена дисплея смартфона — 3 000–4 000 руб., замена аккумулятора — 1 200–1 800 руб.	Низкая цена	Нет постоянного места, чека и гарантии; клиент передаёт технику незнакомому человеку

4.2. Цены, привлечение клиентов и план продаж

Цены

Замена дисплея смартфона стоит 4 300 руб., после затрат на модуль остаётся 1 600 руб. Замена аккумулятора смартфона или планшета — 1 900 руб., остаётся 1 250 руб. Замена разъёма зарядки, динамика или камеры — 1 700 руб., остаётся 1 320 руб. Чистка ноутбука с заменой термопасты — 1 600 руб., остаётся 1 450 руб. Установка Windows, драйверов и программ — 1 200 руб. без материальных затрат. Замена жёсткого диска на SSD — 4 600 руб., остаётся 2 000 руб. Мои цены ниже, чем в сервисном центре города.

Привлечение клиентов

- Закажу вывеску со световым коробом и прайс на островок за 8 500 руб. по смете: их увидят покупатели торгового центра у входа в гипермаркет.
- Оформлю карточку мастерской на Яндекс Картах и в 2ГИС.
- Размещу объявления на Авито Услугах и в городской группе «ВКонтакте».
- Сообщу 23 бывшим клиентам сервисного центра, что принимаю технику в торговом центре.
- Буду просить довольных клиентов рекомендовать меня знакомым: на работу и деталь даю гарантию 3 месяца.

На запуск продвижения в интернете по смете уйдёт 12 000 руб., а в постоянных расходах на продвижение заложено 2 500 руб. в месяц.

План продаж

В ноябре заказы начну принимать со второй половины месяца, их будет 13. В декабре предновогодний спрос поднимет число заказов до 32, к февралю — до 42, и до апреля оно останется таким же. В августе будет 52 заказа, а в сентябре — 53, около двух в рабочий день: школьники и студенты готовят технику к учёбе. Зимой больше замен аккумуляторов, летом — чисток ноутбуков. Рост основан на посещаемости торгового центра, отсутствии в нём ремонтной мастерской и ответах жителей в опросе.

Таблица 5 — План продаж, ноябрь 2026 г. — апрель 2027 г.

Показатель	ноя	дек	янв	фев	мар	апр
Замена дисплея смартфона, ремонт	3	8	7	8	9	9
Замена аккумулятора смартфона или планшета, ремонт	4	9	11	12	11	10
Замена разъёма зарядки, динамика или камеры, ремонт	2	6	7	8	8	8
Чистка ноутбука от пыли с заменой термопасты, ноутбук	2	4	5	6	6	7
Установка Windows, драйверов и программ, услуга	1	3	4	5	5	5
Замена жёсткого диска ноутбука на SSD с переносом данных, ноутбук	1	2	2	3	3	3
Выручка, руб.	32 900	80 900	84 900	100 200	102 600	102 300

Таблица 6 — План продаж, май — октябрь 2027 г.

Показатель	май	июн	июл	авг	сен	окт
Замена дисплея смартфона, ремонт	10	11	11	11	12	11
Замена аккумулятора смартфона или планшета, ремонт	10	10	10	10	11	12
Замена разъёма зарядки, динамика или камеры, ремонт	9	9	9	9	9	9
Чистка ноутбука от пыли с заменой термопасты, ноутбук	8	9	8	9	9	8
Установка Windows, драйверов и программ, услуга	5	6	6	9	8	6
Замена жёсткого диска ноутбука на SSD с переносом данных, ноутбук	3	3	3	4	4	3
Выручка, руб.	109 900	117 000	115 400	125 200	130 200	119 200

Плановая выручка за 12 мес. — 1 220 700 руб. Количество продаж указано в единицах, рост и сезонность учтены в помесечных значениях.

5. Организация работы

5.1. Производственный план

Рабочее место и оборудование

Буду работать на островке 6 м² у входа в продуктовый гипермаркет торгового центра «Центральный»: там есть поток покупателей, а аренду я согласовал с управляющей компанией. Паяльная станция нужна для замены разъёмов, динамиков и камер, микроскоп — для осмотра плат и мелкой пайки, лабораторный блок питания — для проверки плат, ультразвуковая ванна — для чистки плат после попадания влаги. Сепаратор с подогревом позволит аккуратно заменить дисплей, а вытяжка защитит меня и покупателей от паров флюса. Мультиметр и USB-тестер проверяют порты и кабели, рабочий ноутбук нужен для установки систем и программ, а стойка-витрина с запирающимися шкафами станет рабочим местом, где техника клиентов хранится до выдачи.

Порядок выполнения заказа

1. Приму технику по акту, осматрю её вместе с клиентом и назову цену по прайсу.
2. Найду причину неисправности мультиметром, лабораторным блоком питания и по схеме платы.
3. Выполню ремонт: заменю дисплей на сепараторе, а разъём, динамик или камеру — паяльной станцией под микроскопом; у ноутбука почищу систему охлаждения или установлю SSD.
4. Проверю работу устройства при клиенте: сенсор, зарядку, температуры, систему.
5. Передам технику и выдам гарантию на ремонт.
6. Приму оплату по QR-коду и оформлю чек в приложении «Мой налог».

Материалы

Дисплейные модули, аккумуляторы, разъёмы и камеры буду заказывать у московского оптового поставщика запчастей с доставкой транспортной компанией. Ходовые детали буду держать в запасе, а редкие модели заказывать после согласования цены с клиентом. SSD-накопители, термопасту, флюс, припой и спирт буду покупать в Кузнецке и Пензе.

Загрузка

Фонд рабочего времени на заказы — 150 ч в месяц. В ноябре, в первый месяц продаж, будет занято 7% этого времени. В сентябре, в месяц наибольшей загрузки, будет занято 46 ч из 150 ч, или 31%, а свободный резерв составит 104 ч, или 69%.

Таблица 7 — Условия осуществления деятельности

Параметр	Описание
Территория работы	г. Кузнецк, Пензенская область; торговый центр «Центральный» в центре города, первый этаж у входа в продуктовый гипермаркет
Помещение	Островок 6 м ² на первом этаже торгового центра: розетка 220 В рядом, охрана и видеонаблюдение здания, электроэнергия входит в арендную ставку. Аренда согласована с управляющей компанией, договор заключается на 11 месяцев с продлением. Стойку-витрину, рабочий стол и запирающиеся шкафы изготовит мебельная мастерская до открытия
Режим работы	Вторник — воскресенье с 10:00 до 19:00; понедельник — выходной
Поставщики материалов	Дисплейные модули, аккумуляторы, разъёмы и камеры заказываю у московского оптового поставщика запчастей с доставкой транспортной компанией; ходовые детали держу в запасе, редкие модели заказываю после согласования цены с клиентом. SSD-накопители, термопасту, флюс, припой и спирт покупаю в Кузнецке и Пензе
Фонд рабочего времени	150 ч в месяц на выполнение заказов
Персонал	Работаю лично, наёмные работники не привлекаются

Таблица 8 — Трудоёмкость продукции (услуг)

Наименование	Время на единицу, мин.
Замена дисплея смартфона	50
Замена аккумулятора смартфона или планшета	30
Замена разъёма зарядки, динамика или камеры	45
Чистка ноутбука от пыли с заменой термопасты	70
Установка Windows, драйверов и программ	60
Замена жёсткого диска ноутбука на SSD с переносом данных	80

Таблица 9 — Загрузка рабочего времени, ноябрь 2026 г. — апрель 2027 г.

Показатель	ноя	дек	янв	фев	мар	апр
Трудозатраты, ч	11	26	29	35	35	36
Загрузка фонда времени	7%	17%	19%	23%	23%	24%

Таблица 10 — Загрузка рабочего времени, май — октябрь 2027 г.

Показатель	май	июн	июл	авг	сен	окт
Трудозатраты, ч	38	41	40	46	46	41
Загрузка фонда времени	26%	28%	27%	31%	31%	28%

Таблица 11 — Постоянные расходы в месяц

Статья расходов	Сумма, руб.
Аренда торгового места 6 м ² (островок) в торговом центре, электроэнергия включена	14 400
Связь и интернет	700
Продвижение: карточки, объявления, реклама в социальных сетях	2 500
Расходные материалы мастерской: флюс, припой, спирт, скотч, клей, салфетки	1 900
Банковская комиссия за приём оплаты по QR-коду и картам	800
Обслуживание инструмента: жала, насадки, фильтры вытяжки	800
Итого	21 100

5.2. Форма деятельности и календарный план

Форма деятельности и налоги

Работать планирую как плательщик налога на профессиональный доход (самозанятость). Этот статус подходит моему делу: работников я не нанимаю, а выручка по плану за 12 мес. — 1 220 700 руб. — меньше годового предела 2,4 млн руб. Зарегистрируюсь после заключения социального контракта: выплата перечисляется после подтверждения регистрации. Все работы буду выполнять лично.

Налог на профессиональный доход — 4% с поступлений от физических лиц и 6% с поступлений от организаций и индивидуальных предпринимателей. Налог считается по чекам, которые формируются в приложении «Мой налог»; декларация не подаётся. В расчётах плана применена ставка 4%.

Направление деятельности по перечню Минтруда России: Бытовые услуги, включая ремонт.

Требования и разрешения

Лицензии и разрешения для ремонта цифровой техники не требуются. Работаю как самозанятый только с физическими лицами; ремонт — услуга, запчасти входят в её цену, телефонами и аксессуарами не торгую. Чек формирую в приложении «Мой налог». Данные клиентов не копирую и не просматриваю: технику принимаю по акту, проверку работы выполняю при клиенте. Старые аккумуляторы и платы складываю в маркированный контейнер и сдаю в пункт приёма.

Календарный план

Срок реализации проекта — 12 мес. со дня заключения социального контракта. Контракт планирую заключить в ноябре 2026 г.; расчёты плана охватывают ноябрь 2026 г. — октябрь 2027 г.

Таблица 12 — Календарный план реализации проекта

№	Мероприятие	Срок	Стоимость, руб.	Результат
1	Заключение социального контракта	ноябрь 2026 г.	—	Подписанный социальный контракт и программа социальной адаптации
2	Регистрация в качестве самозанятого (плательщика НПД)	ноябрь 2026 г.	—	Справка о постановке на учёт плательщика НПД
3	Получение выплаты	ноябрь 2026 г.	—	Поступление средств на счёт
4	Закупка оборудования и материалов по смете	ноябрь 2026 г.	344 500	Договоры, кассовые и товарные чеки
5	Представление документов о покупках по смете	В сроки программы	—	Документы о целевом расходовании выплаты приняты
6	Подготовка рабочего места, установка и проверка оборудования	ноябрь 2026 г.	—	Рабочее место готово к приёму заказов

№	Мероприятие	Срок	Стоимость, руб.	Результат
7	Запуск продвижения, начало приёма заказов	ноябрь 2026 г.	—	Первые оплаченные заказы, сформированные чеки
8	Выход на плановый объём продаж	сентябрь 2027 г.	—	Объём продаж соответствует плану
9	Среднедушевой доход семьи превышает прожиточный минимум	с января 2027 г.	—	Сведения о доходах семьи
10	Представление сведений о выполнении программы и о доходах	В сроки программы	—	Сведения приняты органом социальной защиты

6. Смета расходов

Стоимость запуска проекта по смете — 344 500 руб., из них 335 000 руб. оплачивается за счёт выплаты по социальному контракту и 9 500 руб. — за счёт моих собственных средств. Собственные средства в размере 30 500 руб. остаются оборотным резервом на первые месяцы работы.

Расходы соответствуют пункту 10 Правил оказания государственной социальной помощи на основании социального контракта (постановление Правительства Российской Федерации от 16.11.2023 № 1931). Автотранспортные и мототранспортные средства, маломерные суда и самоходные машины за счёт выплаты не приобретаются. Цены подтверждаются предложениями продавцов, которые прилагаются к бизнес-плану.

Таблица 13 — Смета расходов на запуск проекта

№	Наименование	Кол-во	Цена, руб.	Сумма, руб.	Источник средств
	Основные средства			219 900	
1	Паяльная станция: термовоздушный фен и паяльник с цифровым управлением	1	16 800	16 800	Соцконтракт
2	Биноккулярный стереомикроскоп с подсветкой	1	28 500	28 500	Соцконтракт
3	Лабораторный блок питания с регулировкой напряжения и тока	1	6 900	6 900	Соцконтракт
4	Ультразвуковая ванна с подогревом, 3 л	1	7 800	7 800	Соцконтракт
5	Сепаратор с подогревом для разборки дисплеев	1	12 900	12 900	Соцконтракт
6	Вытяжка для паяльных паров с угольным фильтром	1	6 500	6 500	Соцконтракт
7	Цифровой мультиметр и USB-тестер	1	4 200	4 200	Соцконтракт
8	Набор инструмента: отвёртки, пинцеты, медиаторы, присоски, антистатические кисти	1	5 400	5 400	Соцконтракт
9	Рабочий ноутбук 15,6 дюйма, 16 ГБ памяти, SSD 512 ГБ	1	38 900	38 900	Соцконтракт
10	Торговый островок 2 × 3 м: стойка-витрина, рабочий стол, запирающиеся шкафы, подсветка	1	74 000	74 000	Соцконтракт

№	Наименование	Кол-во	Цена, руб.	Сумма, руб.	Источник средств
11	Вывеска со световым коробом и прайс на островок	1	8 500	8 500	Соцконтракт
12	Запирающиеся ячейки для принятой техники, антистатические коврики, пакеты и бирки	1	9 500	9 500	Собственные
	Материально-производственные запасы			60 000	
13	Запас запчастей: дисплейные модули, аккумуляторы, разъёмы, камеры, SSD, термопаста — на первые месяцы	1	60 000	60 000	Соцконтракт
	Имущественные обязательства (аренда)			43 200	
14	Аренда торгового места 6 м ² в торговом центре: первые три месяца	3	14 400	43 200	Соцконтракт
	Разрешительная документация, ПО, электронная подпись			9 400	
15	Подписка на 12 месяцев на электронную базу схем и расположения деталей плат смартфонов и ноутбуков	1	9 400	9 400	Соцконтракт
	Размещение и продвижение в интернете			12 000	
16	Запуск продвижения в интернете: карточки на Яндекс Картах и в 2ГИС, объявления на Авито, реклама в городской группе «ВКонтакте»	1	12 000	12 000	Соцконтракт
	Итого по смете			344 500	

Таблица 14 — Структура расходов за счёт выплаты

Направление расходов	Сумма, руб.	Доля выплаты	Ограничение
Основные средства	210 400	62,8%	без ограничения
Материально-производственные запасы	60 000	17,9%	без ограничения
Имущественные обязательства (аренда)	43 200	12,9%	не более 15%
Разрешительная документация, ПО, электронная подпись	9 400	2,8%	не более 10%
Размещение и продвижение в интернете	12 000	3,6%	не более 5%
Итого за счёт выплаты	335 000	100%	не более 350 000 руб.

Таблица 15 — Обоснование расходов

Наименование	Назначение	Поставщик и источник цены
Паяльная станция: термовоздушный фен и паяльник с цифровым управлением	Замена разъёмов, динамиков и камер, пайка плат	Магазин оборудования для ремонта электроники в Пензе, коммерческое предложение от 08.10.2026
Биноклярный стереомикроскоп с подсветкой	Осмотр плат и мелкая пайка	Магазин оборудования для ремонта электроники в Пензе, коммерческое предложение от 08.10.2026
Лабораторный блок питания с регулировкой напряжения и тока	Проверка плат и поиск замыканий без риска сжечь деталь	Магазин оборудования для ремонта электроники в Пензе

Наименование	Назначение	Поставщик и источник цены
		зе, коммерческое предложение от 08.10.2026
Ультразвуковая ванна с подогревом, 3 л	Чистка плат после попадания влаги и окислов с разъёмов	Интернет-магазин инструмента для ремонта электроники, цена на 09.10.2026
Сепаратор с подогревом для разборки дисплеев	Аккуратная замена дисплея и стекла без повреждения рамки	Магазин оборудования для ремонта электроники в Пензе, коммерческое предложение от 08.10.2026
Вытяжка для паяльных паров с угольным фильтром	Защита мастера и покупателей торгового центра от паров флюса	Интернет-магазин инструмента для ремонта электроники, цена на 09.10.2026
Цифровой мультиметр и USB-тестер	Проверка зарядных портов, кабелей и узлов питания	Магазин радиодеталей в Кузнецке, цена на 10.10.2026
Набор инструмента: отвёртки, пинцеты, медиаторы, присоски, антистатические кисти	Разборка смартфонов, планшетов и ноутбуков	Интернет-магазин инструмента для ремонта электроники, цена на 09.10.2026
Рабочий ноутбук 15,6 дюйма, 16 ГБ памяти, SSD 512 ГБ	Установка систем и программ, прошивка, проверка клиентских ноутбуков, переписка с клиентами	Магазин компьютерной техники в Кузнецке, цена на 12.10.2026
Торговый островок 2 × 3 м: стойка-витрина, рабочий стол, запирающиеся шкафы, подсветка	Рабочее место и приём техники в торговом центре, где нужен собственный островок	Мебельная мастерская в Кузнецке, расчёт от 07.10.2026
Вывеска со световым коробом и прайс на островок	Чтобы мастерскую заметили в потоке покупателей торгового центра	Рекламная мастерская в Кузнецке, счёт от 10.10.2026
Запас запчастей: дисплейные модули, аккумуляторы, разъёмы, камеры, SSD, термопаста — на первые месяцы	Чтобы большинство ремонтов выполнять в день обращения, не дожидаясь доставки	Московский оптовый поставщик запчастей для мобильных устройств, расчёт по прайсу от 12.10.2026
Подписка на 12 месяцев на электронную базу схем и расположения деталей плат смартфонов и ноутбуков	Быстрый поиск неисправности по схеме платы	Счёт разработчика базы схем, цена на 10.10.2026
Запуск продвижения в интернете: карточки на Яндекс Картах и в 2ГИС, объявления на Авито, реклама в городской группе «ВКонтакте»	Сообщить жителям Кузнецка об открытии мастерской в торговом центре	Расчёт: оформление карточек и фотосъёмка 3 000 руб., реклама на Авито 4 000 руб., реклама в социальных сетях 5 000 руб.
Аренда торгового места 6 м ² в торговом центре: первые три месяца	Оплата первых месяцев аренды островка, пока мастерская набирает клиентов	Проект договора с управляющей компанией торгового центра, ставка 14 400 руб. в месяц, от 09.10.2026
Запирающиеся ячейки для принятой техники, антистатические коврики, пакеты и бирки	Сохранность техники клиентов до выдачи	Интернет-магазин товаров для офиса и упаковки, цены на 12.10.2026

Таблица 16 — Сравнение цен продавцов, за единицу

Наименование	Цена по смете, руб.	Предложения других продавцов
Паяльная станция: термовоздушный фен и паяльник с цифровым управлением	16 800	Интернет-магазин инструмента для ремонта электроники, цена на 09.10.2026 — 17 500 руб.; Московский поставщик оборудования для сервисных центров, цена на 09.10.2026 — 18 400 руб.
Биноккулярный стереомикроскоп с подсветкой	28 500	Интернет-магазин инструмента для ремонта электроники, цена на 09.10.2026 — 29 900 руб.; Московский поставщик оборудования для сервисных центров, цена на 09.10.2026 — 31 200 руб.
Сепаратор с подогревом для разборки дисплеев	12 900	Интернет-магазин инструмента для ремонта электроники, цена на 09.10.2026 — 13 600 руб.; Московский поставщик оборудования для сервисных центров, цена на 09.10.2026 — 14 500 руб.
Рабочий ноутбук 15,6 дюйма, 16 ГБ памяти, SSD 512 ГБ	38 900	Интернет-магазин электроники, цена на 12.10.2026 — 39 900 руб.; Сеть магазинов электроники в Пензе, цена на 13.10.2026 — 41 500 руб.
Торговый островок 2 × 3 м: стойка-витрина, рабочий стол, запирающиеся шкафы, подсветка	74 000	Производитель торговой мебели в Пензе, расчёт от 08.10.2026 — 79 000 руб.; Интернет-магазин торговых стоек, цена на 09.10.2026 — 83 500 руб.
Запас запчастей: дисплейные модули, аккумуляторы, разъёмы, камеры, SSD, термопаста — на первые месяцы	60 000	Интернет-магазин запчастей для ремонта техники, расчёт на тот же перечень от 12.10.2026 — 64 500 руб.

7. Финансовый план

7.1. Доходы, расходы и движение денег

Расчёт выполнен на 12 мес. Выручка — это цена, умноженная на плановое количество продаж; расходы на материалы — по затратам на единицу; ежемесячные расходы — по перечню производственного плана. Налоговый режим: налог на профессиональный доход, 4%.

Таблица 17 — План доходов и расходов, ноябрь 2026 г. — апрель 2027 г., руб.

Статья	ноя	дек	янв	фев	мар	апр
Выручка	32 900	80 900	84 900	100 200	102 600	102 300
Материалы и прямые расходы	14 360	35 530	34 660	41 140	43 190	42 690
Аренда торгового места 6 м ² (островок) в торговом центре, электроэнергия включена	14 400	14 400	14 400	14 400	14 400	14 400
Связь и интернет	700	700	700	700	700	700
Продвижение: карточки, объявления, реклама в социальных сетях	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500
Расходные материалы мастерской: флюс, припой, спирт, скотч, клей, салфетки	1 900	1 900	1 900	1 900	1 900	1 900
Банковская комиссия за приём оплаты по QR-коду и картам	800	800	800	800	800	800
Обслуживание инструмента: жала, насадки, фильтры вытяжки	800	800	800	800	800	800
Налог	1 316	3 236	3 396	4 008	4 104	4 092
Чистая прибыль	-3 876	21 034	25 744	33 952	34 206	34 418
Чистая прибыль нарастающим итогом	-3 876	17 158	42 902	76 854	111 060	145 478
Беру на нужды семьи	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000
Остаток денег на конец месяца	32 084	79 748	86 602	90 554	94 760	99 178

Таблица 18 — План доходов и расходов, май — октябрь 2027 г., руб.

Статья	май	июн	июл	авг	сен	окт	Итого за 12 мес.
Выручка	109 900	117 000	115 400	125 200	130 200	119 200	1 220 700
Материалы и прямые расходы	45 920	48 770	48 620	51 370	54 720	49 920	510 890
Аренда торгового места 6 м ² (островок) в торговом центре, электроэнергия включена	14 400	14 400	14 400	14 400	14 400	14 400	172 800
Связь и интернет	700	700	700	700	700	700	8 400
Продвижение: карточки, объявления, реклама в социальных сетях	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	2 500	30 000
Расходные материалы мастерской: флюс, припой, спирт, скотч, клей, салфетки	1 900	1 900	1 900	1 900	1 900	1 900	22 800
Банковская комиссия за приём оплаты по QR-коду и картам	800	800	800	800	800	800	9 600
Обслуживание инструмента: жала, насадки, фильтры вытяжки	800	800	800	800	800	800	9 600
Налог	4 396	4 680	4 616	5 008	5 208	4 768	48 828

Статья	май	июн	июл	авг	сен	окт	Итого за 12 мес.
Чистая прибыль	38 484	42 450	41 064	47 722	49 172	43 412	407 782
Чистая прибыль нарастающим итогом	183 962	226 412	267 476	315 198	364 370	407 782	
Беру на нужды семьи	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	30 000	360 000
Остаток денег на конец месяца	107 662	120 112	131 176	148 898	168 070	181 482	

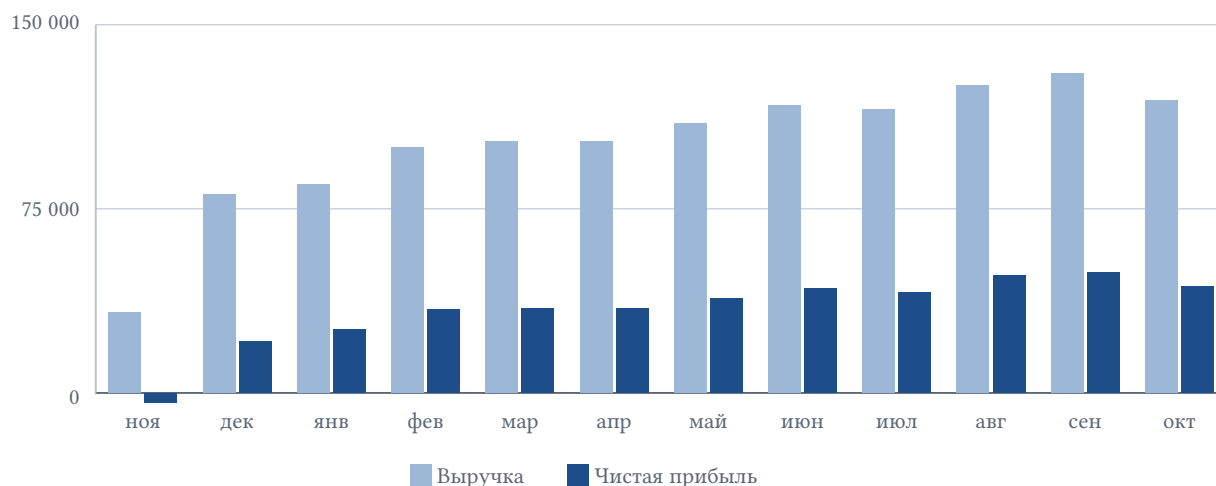


Рисунок 1 — Выручка и чистая прибыль по месяцам, руб.

Таблица 19 — Основные финансовые показатели

Показатель	Значение
Стартовые вложения по смете	344 500 руб.
Выручка за 12 мес.	1 220 700 руб.
Расходы за 12 мес.	764 090 руб.
Налоги и взносы за 12 мес.	48 828 руб.
Чистая прибыль за 12 мес.	407 782 руб.
Чистая прибыль в среднем в месяц	33 981 руб.
Доля чистой прибыли в выручке	33,4%
Выручка, при которой нет убытка, в месяц	38 981 руб.
Срок окупаемости вложений	11 мес.

Чистая прибыль — мой доход от своего дела после всех расходов и налога. Срок окупаемости — месяц, в котором накопленная чистая прибыль превышает стартовые вложения.

Во второй год, при сохранении планового объёма продаж, выручка составит около 1,4 млн руб., чистая прибыль — около 520 тыс. руб. После окончания контракта останусь в том же торговом центре и добавлю ремонт игровых приставок и электронных книг; обучение микропайке оплачу из прибыли.

После оплаты сметы у меня остаётся 30 500 руб. собственных средств. На нужды семьи буду брать из выручки 30 000 руб. в месяц; остальная прибыль остаётся в деле как запас на слабые месяцы и на закупку материалов. Наименьший остаток денег за период — 30 500 руб.: денег хватает в каждом месяце. Остаток в первые месяцы больше, чем следует из прибыли: часть материалов и аренды уже оплачена по смете.

Если продаж будет меньше

Таблица 20 — Результат при выполнении плана и при недоборе клиентов

Вариант	Выручка, руб.	Чистая прибыль, руб.	Окупаемость
План продаж выполнен	1 220 700	407 782	11 мес.
Продаж на 15% меньше, материалы дороже на 10%	1 037 595	265 203	более 12 мес.

Если клиентов окажется на 15% меньше, а материалы подорожают на 10%, за 12 мес. я заработаю 265 203 руб. — в среднем 22 100 руб. в месяц. Дело останется прибыльным.

7.2. Доходы семьи и результат проекта

Изменение доходов семьи

Таблица 21 — Доходы семьи сейчас и в период реализации проекта, руб. в месяц

Показатель	Сейчас	В среднем за 12 мес.	В самый слабый месяц (ноябрь 2026 г.)
Прочие доходы семьи (зарплаты, пособия)	31 000	23 000	23 000
Доход от своего дела (чистая прибыль)	0	33 981	–3 876
Число членов семьи	3	3	3
Доход на одного члена семьи	10 333	18 993	6 374
Прожиточный минимум на душу населения	15 909	15 909	15 909

В среднем за 12 мес. на каждого члена семьи будет приходиться 18 993 руб. в месяц — на 3 084 руб. больше прожиточного минимума. Выше минимума доход держится с января 2027 г. В слабые месяцы недостающую сумму покрывают деньги, отложенные в сильные месяцы.

После выхода на плановый объём продаж чистая прибыль составит в среднем 43 717 руб. в месяц, доход на одного члена семьи — 22 239 руб.

Из нынешних доходов семьи 8 000 руб. в месяц прекратится с началом деятельности; в расчёте учтены только доходы, которые сохраняются.

Бюджетная эффективность

За 12 мес. реализации проекта в бюджет поступит 48 828 руб. налога. Платежи продолжаются и после окончания социального контракта.

Социальный эффект

- появляется постоянный легальный источник дохода, семья обеспечивает себя самостоятельно;
- семья выходит из числа малоимущих за счёт собственного трудового дохода;
- оборудование, приобретённое на средства выплаты, остаётся в работе и после окончания контракта.

8. Риски и обязательства

8.1. Оценка рисков

Сильнее всего на результат влияет число заказов: постоянные расходы — 21 100 руб. в месяц — от него не зависят, а заказов должно стать больше, от 13 в ноябре до 53 в сентябре.

Риск	Как проявится	Что я сделаю
Недобор клиентов на старте	Заказов в ноябре и декабре будет меньше плана, часть времени останется свободной	Добавлю объявления на Авито и в городской группе «ВКонтакте», ещё раз напишу бывшим клиентам сервисного центра, попрошу первых клиентов оставить отзыв на Яндекс Картах
Задержка поставки оборудования или запчастей	Мастерская откроется позже, а ремонт редкой модели затянется	Закажу оборудование и запас запчастей сразу после получения выплаты, начав с паяльной станции и микроскопа; срок поставки редкой детали заранее согласую с клиентом
Рост цен на запчасти	Дисплейные модули и аккумуляторы подорожают, с каждого ремонта будет оставаться меньше	Буду использовать запас запчастей, купленный по смете, сравню цены у других поставщиков и при необходимости пересмотрю прайс
Поломка оборудования	Паяльная станция или сепаратор остановятся, ремонты задержатся	Буду регулярно менять жала и насадки и чистить инструмент; при поломке закажу запасные части у продавца, а на время ремонта приму только заказы без пайки
Болезнь (работаю один)	Несколько дней мастерская не будет работать, сроки ремонтов сдвинутся	Предупрежу клиентов в карточке на Яндекс Картах и по телефону, перенесу сроки и наверстаю ремонты в свободные часы, которые остаются в любой месяц

Если клиентов окажется на 15% меньше, а материалы подорожают на 10%, я заработаю за 12 месяцев около 270 тыс. руб. чистой прибыли, то есть около 22 тыс. руб. в месяц, а вложения окупятся более чем за 12 месяцев. Дело перестает быть убыточным при выручке 38 981 руб. в месяц. В ноябре заказы начну принимать только со второй половины месяца, поэтому выручка в 32 900 руб. будет ниже этой границы, а уже в декабре планирую получить 80 900 руб.

8.2. Обязательства и приложения

Обязательства заявителя

При заключении социального контракта обязуюсь:

- зарегистрироваться в качестве плательщика налога на профессиональный доход (самозанятого);
- использовать выплату только на покупки, предусмотренные сметой, и представить подтверждающие документы;
- вести деятельность в течение срока социального контракта и не менее 12 месяцев после его окончания;

- представлять в орган социальной защиты документы и сведения, необходимые для контроля за выполнением программы социальной адаптации, в установленные сроки;
- своевременно платить налоги и обязательные взносы;
- сообщить в орган социальной защиты, если деятельность придётся прекратить досрочно.

Перечень приложений

1. Копии документов об образовании и обучении.
2. Документы на помещение или рабочее место: письмо о согласии, проект договора аренды либо документ о праве собственности.
3. Подтверждение цен по каждой позиции сметы: коммерческие предложения, счета или распечатки страниц продавцов.
4. Сведения, подтверждающие спрос: список клиентов, результаты опроса или письма о намерениях.
5. Подтверждение наличия собственных средств.

Достоверность сведений, приведённых в бизнес-плане, подтверждаю.

Заявитель _____ / Лавров Денис Игоревич /
(подпись)

Дата: «____» _____ 20____ г.