

БИЗНЕС-ПЛАН

Семейный и детский фотограф

Семейные, детские и праздничные фотосессии на выезде и в студии,
арендуемой по часам

Направление деятельности	Фото/видео услуги
Заявитель	Лазарева Анастасия Олеговна
Место реализации	г. Арзамас, Нижегородская область
Форма деятельности	Самозанятый (плательщик налога на профессиональный доход)
Налоговый режим	Налог на профессиональный доход, 4%
Стоимость проекта	380 000 руб.
Средства социального контракта	340 000 руб.
Собственные средства	40 000 руб.
Срок реализации	12 мес.

Образец бизнес-плана. Заявитель и все сведения о нём вымышлены, цены приведены для примера.

Содержание

1. Резюме проекта	3
2. Сведения о заявителе	4
3. Товары и услуги	5
4. Рынок и продвижение	6
4.1. Потребители, спрос и конкуренты	6
4.2. Цены, привлечение клиентов и план продаж	7
5. Организация работы	9
5.1. Производственный план	9
5.2. Форма деятельности и календарный план	11
6. Смета расходов	12
7. Финансовый план	15
7.1. Доходы, расходы и движение денег	15
7.2. Доходы семьи и результат проекта	17
8. Риски и обязательства	18
8.1. Оценка рисков	18
8.2. Обязательства и приложения	18

1. Резюме проекта

Я буду оказывать услуги семейной, детской и праздничной фотосъёмки в Арзамасе: на выезде — в парке, во дворах и дома у клиентов — и в студии, которую буду арендовать по часам. Моими клиентами станут родители детей от 1 до 12 лет. Работать буду лично, как самозанятая.

Шесть лет я работала фотографом в фотоцентре: снимала детей, семьи и праздники и сама обрабатывала снимки. Для начала у меня есть ноутбук, запасная камера и портфолио из 160 съёмок, 31 семья из прежних клиентов просит снимать дальше, а почасовая аренда студии согласована.

По социальному контракту прошу 340 000 руб. Деньги пойдут на беззеркальную камеру, два объектива и вспышку. Собственных средств вложу 40 000 руб.: 24 200 руб. пойдут на покупки по смете, а 15 800 руб. останутся оборотным резервом на первые месяцы.

Выручка за 12 месяцев составит около 760 тыс. руб., чистая прибыль — около 580 тыс. руб. Вложения окупятся за 8 месяцев. Доход на одного члена семьи сейчас 14 500 руб. в месяц, а в среднем за период составит 24 426 руб. Прожиточный минимум в Нижегородской области — 17 803 руб., и доход на члена семьи превысит его с февраля 2027 г.

Таблица 1 — Основные показатели проекта

Показатель	Значение
Выплата по социальному контракту	340 000 руб.
Собственные средства	40 000 руб.
Срок реализации проекта	12 мес.
Выручка за 12 мес.	762 900 руб.
Чистая прибыль за 12 мес.	584 484 руб.
Чистая прибыль в среднем в месяц	48 707 руб.
Срок окупаемости вложений	8 мес.
Доход на одного члена семьи сейчас	14 500 руб.
Доход на одного члена семьи в среднем за 12 мес.	24 426 руб.
Прожиточный минимум на душу населения в регионе	17 803 руб.
Доход на члена семьи выше прожиточного минимума	с февраля 2027 г.

2. Сведения о заявителе

Таблица 2 — Сведения о заявителе

Показатель	Сведения
Фамилия, имя, отчество	Лазарева Анастасия Олеговна
Дата рождения	_____
Место проживания и реализации проекта	г. Арзамас, Нижегородская область
Адрес регистрации и проживания	_____
Телефон, электронная почта	_____
ИНН	_____
Состав семьи	4 чел.: я, супруг и двое детей 4 и 8 лет
Текущая занятость	Не работаю с июня 2026 года: фотоцентр, где я работала фотографом, закрылся; состою на учёте в центре занятости и получаю пособие по безработице
Образование и обучение	Среднее профессиональное образование по специальности «Графический дизайн», 2018 г.; курс «Детская и семейная фотосъёмка», 72 академических часа, 2020 г.; курс «Ретушь портрета», 36 академических часов, 2022 г.
Опыт в выбранной сфере	6 лет работы фотографом в фотоцентре при торговом центре в Арзамасе (2020–2026 гг.): детские и семейные съёмки в студии и на выезде, праздники и выпускные в детских садах и школах, обработка и ретушь снимков
Имеющиеся ресурсы	Ноутбук 2021 года для обработки снимков, запасная зеркальная камера 2017 года с объективом 50 мм; портфолио из 160 съёмок в группе «ВКонтакте» (870 подписчиков); согласована почасовая аренда зала 40 м ² в фотостудии «Светлый зал» на улице Калинина по 800 руб. за час при покупке пакета от 30 часов
Регистрация	В качестве плательщика налога на профессиональный доход (самозанятого) — после заключения социального контракта

Шесть лет я работала фотографом в фотоцентре в Арзамасе: снимала детей и семьи в студии и на выезде. В июне 2026 года фотоцентр закрылся, другой работы по специальности в городе нет, и семья живёт на зарплату супруга, пособия на детей и моё пособие по безработице. Работать по найму негде, поэтому выбираю своё дело.

Сын 8 лет учится в школе и остаётся на продлёнке до 17:00, дочь 4 лет ходит в детский сад до 18:00. Съёмки буду проводить, пока дети в школе и в саду, а в субботу с ними останется супруг.

Для начала мне нужны камера, объективы, вспышка, накопитель и реквизит для детских съёмок: всё это куплю по смете. Учёт доходов самозанятой я не вела, поэтому зарегистрируюсь в приложении «Мой налог», оформлю договор и согласие на съёмку детей по типовому образцу и пройду бесплатный курс центра «Мой бизнес».

3. Товары и услуги

Я буду снимать семейные, детские и праздничные фотосессии на выезде и в студии, которую буду арендовать по часам. Жителям Арзамаса не придётся ехать за такой съёмкой в Нижний Новгород.

Выездная фотосессия на 1 час — съёмка на улице, в парке или дома у клиента и 20 обработанных снимков в онлайн-галерее через 5 рабочих дней. Цена — 3 500 руб., прямые затраты — 250 руб.: проезд по городу, реквизит и расходные материалы. Время работы — 260 минут.

Студийная фотосессия на 1 час пройдёт в арендованной студии с естественным светом и тремя фонами; клиент получит 20 обработанных снимков в онлайн-галерее через 5 рабочих дней. Цена — 4 500 руб., прямые затраты — 900 руб. В них входят аренда студии на 1 час по 800 руб., фоновая бумага и расходные материалы. Время работы — 240 минут.

Праздничная съёмка до 2 часов — репортаж с дня рождения ребёнка, утренника или семейного праздника и 50 обработанных снимков в онлайн-галерее через 7 рабочих дней. Цена — 7 500 руб., прямые затраты — 350 руб.: проезд по городу и расходные материалы. Время работы — 460 минут.

Мини-сессия в студии — короткая сезонная съёмка в оформленной студии к Новому году, 8 Марта или 1 сентября и 10 обработанных снимков через 3 рабочих дня. Цена — 2 200 руб., прямые затраты — 450 руб.: аренда студии на полчаса и расходные материалы. Время работы — 115 минут.

В цену каждой услуги входят моя работа, цветокоррекция и ретушь снимков и онлайн-галерея; на каждую съёмку оформлю договор и выдам чек. Снимки запишу сразу на две карты памяти, рабочий архив сохраняю на накопителе и в облаке; запасные аккумуляторы и запасная камера выручат, если техника подведёт.

Таблица 3 — Перечень продукции (услуг), цены и прямые затраты

Наименование	Единица	Цена, руб.	Прямые затраты, руб.	Доход с единицы, руб.
Выездная фотосессия (1 час)	съёмка	3 500	250	3 250
Студийная фотосессия (1 час в студии)	съёмка	4 500	900	3 600
Праздничная съёмка (до 2 часов)	праздник	7 500	350	7 150
Мини-сессия в студии	мини-сессия	2 200	450	1 750

Прямые затраты — материалы, упаковка и иные расходы на одну единицу. Доход с единицы показан до вычета постоянных расходов и налога.

4. Рынок и продвижение

4.1. Потребители, спрос и конкуренты

Потребители

Клиентами станут родители детей от 1 до 12 лет в Арзамасе: семьи, которые заказывают съёмку ко дню рождения ребёнка, к Новому году, к 1 сентября и просто на память. Им нужна съёмка во дворе, в парке или дома, без поездки в Нижний Новгород.

Спрос

После закрытия фотоцентра в июне 2026 года мне написала 31 семья, у которых я снимала раньше, и попросила снимать дальше; 17 из них оставили предзапись на новогодние мини-сессии. В опросе в моей группе «ВКонтакте» 58 из 83 ответивших сказали, что закажут семейную или детскую съёмку в ближайший год. Заведующие двух детских садов разрешили мне снимать утренники и выпускные по заказу родительских комитетов.

В ноябре, в первый месяц продаж, нужно 10 съёмок: это около трети из 31 семьи, написавшей мне после закрытия фотоцентра. В декабре нужно 26 съёмок, из них 14 мини-сессий, а предзапись уже оставили 17 семей. В январе спрос слабее всего — 6 съёмок, в марте перед 8 Марта он поднимается до 24. В самый загруженный месяц, сентябрь, занято 90 ч из 140 ч, так что времени хватает.

Конкуренты

В фотостудии «Кадр» на проспекте Ленина студийная съёмка на 1 час стоит 5 000 руб., в цену входят 15 обработанных снимков; выездная съёмка — от 4 500 руб. В фотосалоне в торговом центре детская съёмка в студии стоит 3 000 руб., в цену входят 10 снимков, а печать оплачивается отдельно. Частные фотографы по объявлениям и в социальных сетях берут за съёмку на улице 2 500–4 000 руб.

Мои отличия:

- Студийная съёмка на 1 час стоит 4 500 руб. и включает 20 обработанных снимков, а не 15.
- Снимки в онлайн-галерее будут готовы через 5 рабочих дней, а у частных фотографов — через 2–3 недели.
- На каждую съёмку буду оформлять договор и выдавать чек.
- К Новому году, 8 Марта и 1 сентября проведу мини-сессии по 2 200 руб.

Таблица 4 — Сравнение с конкурентами

Конкурент	Предложение и цены	Сильные стороны	Преимущество проекта
Фотостудия «Кадр», проспект Ленина	Студийная съёмка 1 час — 5 000 руб., 15 обработанных снимков; выездная съёмка — от 4 500 руб.	Собственный зал с реквизитом, работает много лет	Выездная съёмка по записи за 2–3 недели; студийная съёмка на 500 руб. дороже, а снимков на 5 меньше
Фотосалон в торговом центре	Детская съёмка в студии — 3 000 руб., 10 снимков; печать за отдельную плату	Проходное место, съёмка без записи	Одни и те же декорации, нет выезда и праздничной съёмки, снимки выдаются без индивидуальной обработки
Частные фотографы по объявлениям и в социальных сетях	Съёмка на улице — 2 500–4 000 руб.	Низкая цена, выезд к клиенту	Зимой нет студии, снимки готовы через 2–3 недели, нет договора и чека на каждую съёмку

4.2. Цены, привлечение клиентов и план продаж

Цены

Выездная фотосессия на 1 час будет стоить 3 500 руб., студийная — 4 500 руб., праздничная съёмка — 7 500 руб., мини-сессия в студии — 2 200 руб. После прямых затрат с них останется 3 250 руб., 3 600 руб., 7 150 руб. и 1 750 руб. соответственно. Мои цены ниже, чем в фотостудии в центре города, и в пределах цен частных фотографов.

Привлечение клиентов

В группе «ВКонтакте» с портфолио из 160 съёмок подключу онлайн-запись. Создам карточку на Яндекс Картах и в 2ГИС и размещу объявление на Авито Услугах. Напишу 31 семье, которая просила снимать дальше, подтверждаю запись 17 семей с предзаписью на мини-сессии и попрошу рекомендовать меня знакомым. Утренники и выпускные буду снимать в двух детских садах по заказу родительских комитетов, а к Новому году, 8 Марта и 1 сентября проведу мини-сессии.

На страницу-портфолио с онлайн-записью и рекламу на первые три месяца по смете предусмотрено 16 500 руб. Из них 6 500 руб. пойдут на страницу, 10 000 руб. — на рекламу во «ВКонтакте» и на Авито Услугах. Ещё 3 000 руб. в месяц заложено в постоянных расходах на рекламу.

План продаж

В ноябре, в первый месяц, будет 10 съёмок: техника придёт в первую неделю, а съёмки начну со второй. В декабре их станет 26: идут новогодние мини-сессии. В январе и феврале съёмок мало — 6 и 11, в марте их снова 24: мини-сессии к 8 Марта. В апреле будет 13 съёмок, в мае и июне — 18 и 17: выезды на природе, дни рождения и выпускные в детских садах. В июле и августе семьи в отпусках, поэтому в июле 12 съёмок, а в августе 17 — добавятся мини-сессии к 1 сентября. В сентябре будет 21 съёмка, в октябре — 16. План основан на 31 семье из прежних клиентов, предзаписи на мини-сессии и согласии двух детских садов.

Таблица 5 — План продаж, ноябрь 2026 г. — апрель 2027 г.

Показатель	ноя	дек	янв	фев	мар	апр
Выездная фотосессия (1 час), съёмка	4	6	2	3	5	7
Студийная фотосессия (1 час в студии), съёмка	2	4	3	3	5	4
Праздничная съёмка (до 2 часов), праздник	1	2	1	1	2	2
Мини-сессия в студии, мини-сессия	3	14	0	4	12	0
Выручка, руб.	37 100	84 800	28 000	40 300	81 400	57 500

Таблица 6 — План продаж, май — октябрь 2027 г.

Показатель	май	июн	июл	авг	сен	окт
Выездная фотосессия (1 час), съёмка	11	10	7	7	10	9
Студийная фотосессия (1 час в студии), съёмка	4	3	2	3	4	4
Праздничная съёмка (до 2 часов), праздник	3	4	3	2	3	3
Мини-сессия в студии, мини-сессия	0	0	0	5	4	0
Выручка, руб.	79 000	78 500	56 000	64 000	84 300	72 000

Плановая выручка за 12 мес. — 762 900 руб. Количество продаж указано в единицах, рост и сезонность учтены в помесечных значениях.

5. Организация работы

5.1. Производственный план

Рабочее место и оборудование

Студийные съёмки проведу в студии «Светлый зал» на улице Калинина: почасовая аренда зала согласована, окна дают естественный свет, а содержать своё помещение не придётся. Беззеркальная камера с зум-объективом 28–75 мм станет основным комплектом для семейных съёмок и праздников, объектив 85 мм нужен для портретов детей. Вспышку с радиоуправлением возьму для съёмки дома у клиента и в пасмурную погоду, отражатель смягчит свет на улице. Снимки буду записывать сразу на две карты памяти, ещё две останутся запасными для праздников, а запасных аккумуляторов хватит на двухчасовой праздник. Рабочий архив сохраню на внешнем накопителе, вторую копию — в облаке, а цветокоррекцию и ретушь сделаю в программе по годовой лицензии.

Порядок выполнения заказа

1. Клиент записывается через страницу с онлайн-записью или во «ВКонтакте», мы выберем вид съёмки, дату и место, а я оформлю договор.
2. Для студийной съёмки забронирую часы в студии, для выездной подготовлю камеру, зарядю аккумуляторы и возьму вспышку и реквизит.
3. Проведу съёмку на выезде или в студии и запишу снимки на две карты памяти.
4. Дома перенесу снимки на накопитель и в облако, отберу кадры, сделаю цветокоррекцию и ретушь.
5. Загружу готовые снимки в онлайн-галерею и отправлю клиенту ссылку.
6. Приму оплату и оформлю чек в приложении «Мой налог».

Материалы

Технику закажу в интернет-магазине фототехники с доставкой в Арзамас. Часы аренды студии буду покупать пакетом у её владельца, а реквизит и фоновую бумагу — в магазинах товаров для творчества.

Загрузка

В моём распоряжении 140 ч в месяц на заказы. В ноябре, в первый месяц продаж, загрузка составит 28%. В сентябре, в месяц наибольшей загрузки, будет занято 90 ч из 140 ч (64%), а свободный резерв времени составит 50 ч (36%).

Таблица 7 — Условия осуществления деятельности

Параметр	Описание
Территория работы	г. Арзамас: выездные съёмки в парке имени Гайдара, на Соборной площади, во дворах и дома у клиентов; студийные съёмки на улице Калинина
Помещение	Своего помещения нет. Студийные съёмки буду проводить в фотостудии «Светлый зал» на улице Калинина: зал 40 м ² с окнами и тремя фонами буду арендовать по часам, при покупке пакета от 30 часов час стоит 800 руб. Снимки буду обрабатывать дома на ноутбуке и хранить в облачном хранилище
Режим работы	Съёмки — со вторника по четверг с 10:00 до 15:00 и в субботу с 10:00 до 18:00; понедельник и пятница — обработка снимков и ответы клиентам; воскресенье — выходной
Поставщики материалов	Технику закажу в интернет-магазине фототехники с доставкой в Арзамас, программы и облачное хранилище оплачу на сайтах разработчиков, часы аренды студии буду покупать пакетом у владельца студии, реквизит и фоновую бумагу — в магазинах товаров для творчества
Фонд рабочего времени	140 ч в месяц на выполнение заказов
Персонал	Работаю лично, наёмные работники не привлекаются

Таблица 8 — Трудоёмкость продукции (услуг)

Наименование	Время на единицу, мин.
Выездная фотосессия (1 час)	260
Студийная фотосессия (1 час в студии)	240
Праздничная съёмка (до 2 часов)	460
Мини-сессия в студии	115

Таблица 9 — Загрузка рабочего времени, ноябрь 2026 г. — апрель 2027 г.

Показатель	ноя	дек	янв	фев	мар	апр
Трудозатраты, ч	39	84	28	40	80	62
Загрузка фонда времени	28%	60%	20%	29%	57%	44%

Таблица 10 — Загрузка рабочего времени, май — октябрь 2027 г.

Показатель	май	июн	июл	авг	сен	окт
Трудозатраты, ч	87	86	61	67	90	78
Загрузка фонда времени	62%	61%	44%	48%	64%	56%

Таблица 11 — Постоянные расходы в месяц

Статья расходов	Сумма, руб.
Реклама во «ВКонтакте» и на Авито Услугах	3 000
Сервис онлайн-галерей для выдачи снимков клиентам	900
Мобильная связь и интернет	700
Обслуживание техники и расходные материалы: чистка матрицы и оптики, кабели	600
Итого	5 200

5.2. Форма деятельности и календарный план

Форма деятельности и налоги

Работать планирую как плательщик налога на профессиональный доход (самозанятость). Этот статус подходит моему делу: работников я не нанимаю, а выручка по плану за 12 мес. — 762 900 руб. — меньше годового предела 2,4 млн руб. Зарегистрируюсь после заключения социального контракта: выплата перечисляется после подтверждения регистрации. Все работы буду выполнять лично.

Налог на профессиональный доход — 4% с поступлений от физических лиц и 6% с поступлений от организаций и индивидуальных предпринимателей. Налог считается по чекам, которые формируются в приложении «Мой налог»; декларация не подаётся. В расчётах плана применена ставка 4%.

Направление деятельности по перечню Минтруда России: Фото/видео услуги.

Требования и разрешения

Лицензия на фотосъёмку не требуется. Зарегистрируюсь как самозанятая в приложении «Мой налог» до первой съёмки и буду формировать чек при каждой оплате. Буду работать только с физическими лицами по договору оказания услуг: заказы на утренники и выпускные приму от родителей и оформлю договор с одним из них. Снимки детей буду публиковать в портфолио только с письменного согласия родителей.

Календарный план

Срок реализации проекта — 12 мес. со дня заключения социального контракта. Контракт планирую заключить в ноябре 2026 г.; расчёты плана охватывают ноябрь 2026 г. — октябрь 2027 г.

Таблица 12 — Календарный план реализации проекта

№	Мероприятие	Срок	Стоимость, руб.	Результат
1	Заключение социального контракта	ноябрь 2026 г.	—	Подписанный социальный контракт и программа социальной адаптации
2	Регистрация в качестве самозанятого (плательщика НПД)	ноябрь 2026 г.	—	Справка о постановке на учёт плательщика НПД
3	Получение выплаты	ноябрь 2026 г.	—	Поступление средств на счёт
4	Закупка оборудования и материалов по смете	ноябрь 2026 г.	364 200	Договоры, кассовые и товарные чеки
5	Представление документов о покупках по смете	В сроки программы	—	Документы о целевом расходовании выплаты приняты
6	Подготовка рабочего места, установка и проверка оборудования	ноябрь 2026 г.	—	Рабочее место готово к приёму заказов
7	Запуск продвижения, начало приёма заказов	ноябрь 2026 г.	—	Первые оплаченные заказы, сформированные чеки

№	Мероприятие	Срок	Стоимость, руб.	Результат
8	Выход на плановый объём продаж	декабрь 2026 г.	—	Объём продаж соответствует плану
9	Среднедушевой доход семьи превышает прожиточный минимум	с февраля 2027 г.	—	Сведения о доходах семьи
10	Представление сведений о выполнении программы и о доходах	В сроки программы	—	Сведения приняты органом социальной защиты

6. Смета расходов

Стоимость запуска проекта по смете — 364 200 руб., из них 340 000 руб. оплачивается за счёт выплаты по социальному контракту и 24 200 руб. — за счёт моих собственных средств. Собственные средства в размере 15 800 руб. остаются оборотным резервом на первые месяцы работы.

Расходы соответствуют пункту 10 Правил оказания государственной социальной помощи на основании социального контракта (постановление Правительства Российской Федерации от 16.11.2023 № 1931). Автотранспортные и мототранспортные средства, маломерные суда и самоходные машины за счёт выплаты не приобретаются. Цены подтверждаются предложениями продавцов, которые прилагаются к бизнес-плану.

Таблица 13 — Смета расходов на запуск проекта

№	Наименование	Кол-во	Цена, руб.	Сумма, руб.	Источник средств
	Основные средства			306 900	
1	Беззеркальная полнокадровая камера (корпус), 24 Мп, два слота для карт памяти, стабилизация матрицы	1	119 000	119 000	Соцконтракт
2	Светосильный зум-объектив 28–75 мм f/2.8 для беззеркальной камеры	1	59 500	59 500	Соцконтракт
3	Портретный объектив 85 мм f/1.8 для беззеркальной камеры	1	34 500	34 500	Соцконтракт
4	Накамерная вспышка с автоматикой экспозиции, радиоуправлением и диффузором	1	18 900	18 900	Соцконтракт
5	Карта памяти SDXC UHS-II, 128 ГБ	4	3 100	12 400	Соцконтракт
6	Запасной аккумулятор для камеры	2	4 600	9 200	Соцконтракт
7	Внешний SSD-накопитель 2 ТБ	1	11 800	11 800	Соцконтракт
8	Отражатель складной 5-в-1, 110 см	1	2 400	2 400	Соцконтракт
9	Реквизит для детских съёмок: пледы, корзины, деревянные буквы, пуфы, мыльные пузыри, воздушные шары	1	15 000	15 000	Соцконтракт
10	Новогодний декор для мини-сессий: искусственная ель, гирлянды, ёлочные игрушки, подарочные коробки, фон	1	15 400	15 400	Собственные
11	Рюкзак для переноски фототехники	1	8 800	8 800	Собственные
	Имущественные обязательства (аренда)			24 000	

№	Наименование	Кол-во	Цена, руб.	Сумма, руб.	Источник средств
12	Пакет 30 часов аренды фотостудии по 800 руб. за час (предоплата)	1	24 000	24 000	Соцконтракт
	Разрешительная документация, ПО, электронная подпись			16 800	
13	Годовая лицензия на программу для обработки RAW-снимков и ретуши	1	9 600	9 600	Соцконтракт
14	Облачное хранилище 2 ТБ на 12 месяцев	1	7 200	7 200	Соцконтракт
	Размещение и продвижение в интернете			16 500	
15	Страница-портфолио с онлайн-записью и реклама во «ВКонтакте» и на Авито Услугах на первые три месяца	1	16 500	16 500	Соцконтракт
	Итого по смете			364 200	

Таблица 14 — Структура расходов за счёт выплаты

Направление расходов	Сумма, руб.	Доля выплаты	Ограничение
Основные средства	282 700	83,1%	без ограничения
Имущественные обязательства (аренда)	24 000	7,1%	не более 15%
Разрешительная документация, ПО, электронная подпись	16 800	4,9%	не более 10%
Размещение и продвижение в интернете	16 500	4,9%	не более 5%
Итого за счёт выплаты	340 000	100%	не более 350 000 руб.

Таблица 15 — Обоснование расходов

Наименование	Назначение	Поставщик и источник цены
Беззеркальная полнокадровая камера (корпус), 24 Мп, два слота для карт памяти, стабилизация матрицы	Основная камера для съёмки на выезде и в студии	Интернет-магазин фототехники с доставкой в Арзамас, цена на 12.10.2026
Светосильный зум-объектив 28–75 мм f/2.8 для беззеркальной камеры	Основной объектив для семейных съёмок, праздников и групповых кадров	Интернет-магазин фототехники с доставкой в Арзамас, цена на 12.10.2026
Портретный объектив 85 мм f/1.8 для беззеркальной камеры	Портреты детей и взрослых с размытым фоном	Интернет-магазин фототехники с доставкой в Арзамас, цена на 12.10.2026
Накамерная вспышка с автоматикой экспозиции, радиоуправлением и диффузором	Свет для съёмок дома у клиента, в пасмурную погоду и в тёмное время года	Интернет-магазин фототехники с доставкой в Арзамас, цена на 12.10.2026
Карта памяти SDXC UHS-II, 128 ГБ	Запись снимков с резервированием: две карты в камере, две запасные для праздников	Интернет-магазин фототехники с доставкой в Арзамас, цена на 12.10.2026
Запасной аккумулятор для камеры	Заряда одного аккумулятора не хватает на двухчасовой праздник и несколько съёмки подряд	Интернет-магазин фототехники с доставкой в Арзамас, цена на 12.10.2026

Наименование	Назначение	Поставщик и источник цены
Внешний SSD-накопитель 2 ТБ	Рабочий архив снимков и быстрая обработка; вторая копия хранится в облаке	Магазин компьютерной техники в Арзамасе, цена на 13.10.2026
Отражатель складной 5-в-1, 110 см	Мягкий свет на лицо при съёмке на улице	Интернет-магазин фототехники с доставкой в Арзамас, цена на 12.10.2026
Реквизит для детских съёмок: пледы, корзины, деревянные буквы, пуфы, мыльные пузыри, воздушные шары	Разнообразить кадры и занять ребёнка во время съёмки	Расчёт по ценам магазина товаров для творчества и интернет-магазина декора на 13.10.2026: пледы и пуфы 6 000 руб., корзины и деревянные буквы 5 000 руб., мыльные пузыри и шары 4 000 руб.
Годовая лицензия на программу для обработки RAW-снимков и ретуши	Цветокоррекция и ретушь всех снимков	Сайт разработчика программы, тариф на 12 месяцев на 13.10.2026
Облачное хранилище 2 ТБ на 12 месяцев	Вторая копия архива и выдача снимков клиентам по ссылке	Сайт облачного сервиса, тариф на 12 месяцев на 13.10.2026
Страница-портфолио с онлайн-записью и реклама во «ВКонтакте» и на Авито Услугах на первые три месяца	Рассказать об открытии и собрать первую запись на новогодние мини-сессии	Расчёт: страница с онлайн-записью на конструкторе сайтов 6 500 руб., реклама во «ВКонтакте» и на Авито Услугах 10 000 руб.
Пакет 30 часов аренды фотостудии по 800 руб. за час (предоплата)	Часы аренды зала для студийных съёмок и мини-сессий первых месяцев	Фотостудия «Светлый зал» на улице Калинина, предложение от 13.10.2026
Новогодний декор для мини-сессий: искусственная ель, гирлянды, ёлочные игрушки, подарочные коробки, фон	Оформить зал для новогодних мини-сессий	Расчёт по ценам интернет-магазина декора на 13.10.2026: ель 7 400 руб., гирлянды и игрушки 5 000 руб., коробки и фон 3 000 руб.
Рюкзак для переноски фототехники	Безопасно носить камеру, объективы и вспышку на выезд	Интернет-магазин фототехники с доставкой в Арзамас, цена на 12.10.2026

Таблица 16 — Сравнение цен продавцов, за единицу

Наименование	Цена по смете, руб.	Предложения других продавцов
Беззеркальная полнокадровая камера (корпус), 24 Мп, два слота для карт памяти, стабилизация матрицы	119 000	Магазин фототехники в Нижнем Новгороде, цена на 13.10.2026 — 121 800 руб.; Интернет-магазин электроники, цена на 12.10.2026 — 124 500 руб.
Светосильный зум-объектив 28–75 мм f/2.8 для беззеркальной камеры	59 500	Магазин фототехники в Нижнем Новгороде, цена на 13.10.2026 — 61 900 руб.; Интернет-магазин электроники, цена на 12.10.2026 — 63 200 руб.
Портретный объектив 85 мм f/1.8 для беззеркальной камеры	34 500	Магазин фототехники в Нижнем Новгороде, цена на 13.10.2026 — 35 900 руб.; Интернет-магазин электроники, цена на 12.10.2026 — 37 400 руб.

7. Финансовый план

7.1. Доходы, расходы и движение денег

Расчёт выполнен на 12 мес. Выручка — это цена, умноженная на плановое количество продаж; расходы на материалы — по затратам на единицу; ежемесячные расходы — по перечню производственного плана. Налоговый режим: налог на профессиональный доход, 4%.

Таблица 17 — План доходов и расходов, ноябрь 2026 г. — апрель 2027 г., руб.

Статья	ноя	дек	янв	фев	мар	апр
Выручка	37 100	84 800	28 000	40 300	81 400	57 500
Материалы и прямые расходы	4 500	12 100	3 550	5 600	11 850	6 050
Реклама во «ВКонтакте» и на Авито Услугах	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000
Сервис онлайн-галерей для выдачи снимков клиентам	900	900	900	900	900	900
Мобильная связь и интернет	700	700	700	700	700	700
Обслуживание техники и расходные материалы: чистка матрицы и оптики, кабели	600	600	600	600	600	600
Налог	1 484	3 392	1 120	1 612	3 256	2 300
Чистая прибыль	25 916	64 108	18 130	27 888	61 094	43 950
Чистая прибыль нарастающим итогом	25 916	90 024	108 154	136 042	197 136	241 086
Беру на нужды семьи	28 000	28 000	28 000	28 000	28 000	28 000
Остаток денег на конец месяца	18 216	66 424	60 104	63 842	96 936	112 886

Таблица 18 — План доходов и расходов, май — октябрь 2027 г., руб.

Статья	май	июн	июл	авг	сен	окт	Итого за 12 мес.
Выручка	79 000	78 500	56 000	64 000	84 300	72 000	762 900
Материалы и прямые расходы	7 400	6 600	4 600	7 400	8 950	6 900	85 500
Реклама во «ВКонтакте» и на Авито Услугах	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	3 000	36 000
Сервис онлайн-галерей для выдачи снимков клиентам	900	900	900	900	900	900	10 800
Мобильная связь и интернет	700	700	700	700	700	700	8 400
Обслуживание техники и расходные материалы: чистка матрицы и оптики, кабели	600	600	600	600	600	600	7 200
Налог	3 160	3 140	2 240	2 560	3 372	2 880	30 516
Чистая прибыль	63 240	63 560	43 960	48 840	66 778	57 020	584 484
Чистая прибыль нарастающим итогом	304 326	367 886	411 846	460 686	527 464	584 484	
Беру на нужды семьи	28 000	28 000	28 000	28 000	28 000	28 000	336 000
Остаток денег на конец месяца	148 126	183 686	199 646	220 486	259 264	288 284	

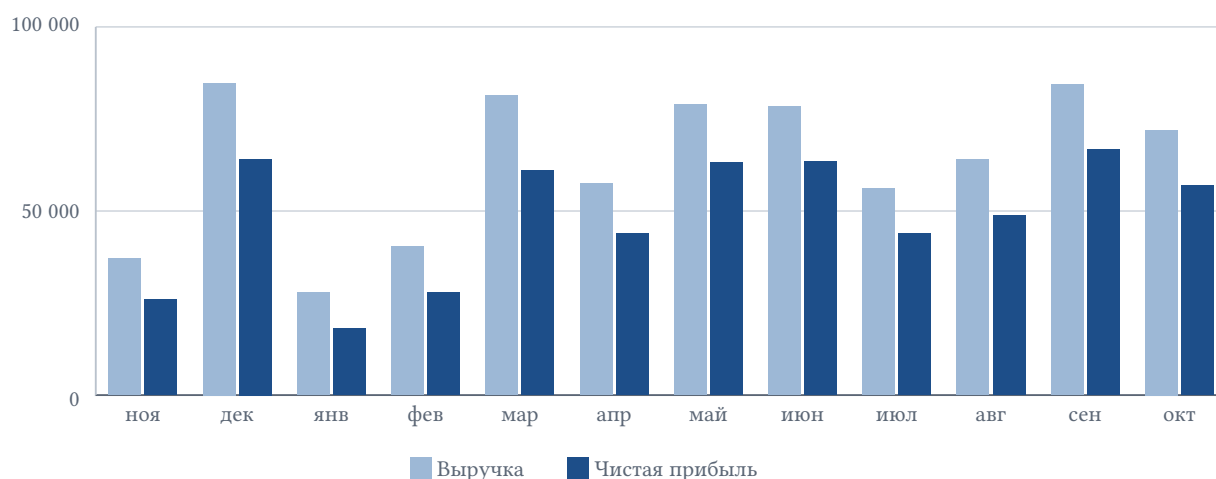


Рисунок 1 — Выручка и чистая прибыль по месяцам, руб.

Таблица 19 — Основные финансовые показатели

Показатель	Значение
Стартовые вложения по смете	364 200 руб.
Выручка за 12 мес.	762 900 руб.
Расходы за 12 мес.	147 900 руб.
Налоги и взносы за 12 мес.	30 516 руб.
Чистая прибыль за 12 мес.	584 484 руб.
Чистая прибыль в среднем в месяц	48 707 руб.
Доля чистой прибыли в выручке	76,6%
Выручка, при которой нет убытка, в месяц	6 018 руб.
Срок окупаемости вложений	8 мес.

Чистая прибыль — мой доход от своего дела после всех расходов и налога. Срок окупаемости — месяц, в котором накопленная чистая прибыль превышает стартовые вложения.

Во второй год, при сохранении планового объема продаж, выручка составит около 870 тыс. руб., чистая прибыль — около 690 тыс. руб. Во второй год добавлю семейные фотокнижки и печать снимков через типографию: оплачу первую партию из прибыли весеннего сезона.

После оплаты сметы у меня остаётся 15 800 руб. собственных средств. На нужды семьи буду брать из выручки 28 000 руб. в месяц; остальная прибыль остаётся в деле как запас на слабые месяцы и на закупку материалов. Наименьший остаток денег за период — 15 800 руб.: денег хватает в каждом месяце. Остаток в первые месяцы больше, чем следует из прибыли: часть материалов и аренды уже оплачена по смете.

Если продаж будет меньше

Таблица 20 — Результат при выполнении плана и при недоборе клиентов

Вариант	Выручка, руб.	Чистая прибыль, руб.	Окупаемость
План продаж выполнен	762 900	584 484	8 мес.
Продаж на 15% меньше, материалы дороже на 10%	648 465	480 181	10 мес.

Если клиентов окажется на 15% меньше, а материалы подорожают на 10%, за 12 мес. я заработаю 480 181 руб. — в среднем 40 015 руб. в месяц. Дело останется прибыльным.

7.2. Доходы семьи и результат проекта

Изменение доходов семьи

Таблица 21 — Доходы семьи сейчас и в период реализации проекта, руб. в месяц

Показатель	Сейчас	В среднем за 12 мес.	В самый слабый месяц (январь 2027 г.)
Прочие доходы семьи (зарплаты, пособия)	58 000	49 000	49 000
Доход от своего дела (чистая прибыль)	0	48 707	18 130
Число членов семьи	4	4	4
Доход на одного члена семьи	14 500	24 426	16 782
Прожиточный минимум на душу населения	17 803	17 803	17 803

В среднем за 12 мес. на каждого члена семьи будет приходиться 24 426 руб. в месяц — на 6 623 руб. больше прожиточного минимума. Выше минимума доход держится с февраля 2027 г. В слабые месяцы недостающую сумму покрывают деньги, отложенные в сильные месяцы.

После выхода на плановый объём продаж чистая прибыль составит в среднем 57 233 руб. в месяц, доход на одного члена семьи — 26 558 руб.

Из нынешних доходов семьи 9 000 руб. в месяц прекратится с началом деятельности; в расчёте учтены только доходы, которые сохраняются.

Бюджетная эффективность

За 12 мес. реализации проекта в бюджет поступит 30 516 руб. налога. Платежи продолжаются и после окончания социального контракта.

Социальный эффект

- появляется постоянный легальный источник дохода, семья обеспечивает себя самостоятельно;
- семья выходит из числа малоимущих за счёт собственного трудового дохода;
- оборудование, приобретённое на средства выплаты, остаётся в работе и после окончания контракта.

8. Риски и обязательства

8.1. Оценка рисков

Сильнее всего на результат повлияют число записанных семей и сезон: зимой съёмок заметно меньше, чем весной и осенью. От клиентов зависит выручка, а от сезона — то, насколько ровно она распределится по месяцам.

Риск	Как проявится	Что я сделаю
Мало клиентов на старте	В ноябре запишется меньше семей, чем в плане	Напишу и позвоню всем 31 семье, которая просила снимать дальше, подтвержу предзапись на мини-сессии, запущу рекламу в группе и на Авито Услугах и попрошу рекомендовать меня знакомым
Слабые месяцы после праздников	В январе и феврале съёмок мало, выручка падает	Заранее соберу запись на мини-сессии к 8 Марта, предложу семьям зимние съёмки в студии, а оборотный резерв из собственных средств не трону
Задержка поставки техники	Камеру или объективы привезут позже срока, и съёмки начнутся позже	Закажу технику сразу после получения выплаты и заранее уточню наличие. Если срок сорвётся, куплю у другого продавца из тех, чьи цены я уже сравнила, а пока буду снимать запасной камерой
Поломка техники или сбой карты памяти	В день съёмки откажет камера, вспышка или карта	Буду записывать снимки сразу на две карты, при сбое достану запасную камеру и аккумуляторы, сломанное сдам по гарантии, а съёмку при необходимости перенесу
Плохая погода на выездной съёмке	Дождь или мороз сорвут съёмку на улице	Договорюсь с клиентом о другом дне или проведу съёмку в студии
Болезнь (я работаю одна)	Заменить меня некому, съёмки на эти дни придётся отменить	Предупрежу клиентов в тот же день и перенесу съёмки на свободные часы: даже в самый загруженный месяц у меня остаётся резерв времени

Если клиентов окажется на 15% меньше, а материалы подорожают на 10%, чистая прибыль за 12 месяцев составит около 480 тыс. руб., в среднем около 40 тыс. руб. в месяц. Дело перестанет быть убыточным при выручке 6 018 руб. в месяц, а в самом слабом месяце, январе, по плану выручка составит 28 000 руб. Окупаемость вложений в этом случае — 10 мес.

8.2. Обязательства и приложения

Обязательства заявителя

При заключении социального контракта обязуюсь:

- зарегистрироваться в качестве плательщика налога на профессиональный доход (самозанятого);
- использовать выплату только на покупки, предусмотренные сметой, и представить подтверждающие документы;
- вести деятельность в течение срока социального контракта и не менее 12 месяцев после его окончания;

- представлять в орган социальной защиты документы и сведения, необходимые для контроля за выполнением программы социальной адаптации, в установленные сроки;
- своевременно платить налоги и обязательные взносы;
- сообщить в орган социальной защиты, если деятельность придётся прекратить досрочно.

Перечень приложений

1. Копии документов об образовании и обучении.
2. Документы на помещение или рабочее место: письмо о согласии, проект договора аренды либо документ о праве собственности.
3. Подтверждение цен по каждой позиции сметы: коммерческие предложения, счета или распечатки страниц продавцов.
4. Сведения, подтверждающие спрос: список клиентов, результаты опроса или письма о намерениях.
5. Подтверждение наличия собственных средств.

Достоверность сведений, приведённых в бизнес-плане, подтверждаю.

Заявитель _____ / Лазарева Анастасия Олеговна /
(подпись)

Дата: «____» _____ 20____ г.